



Wyniki w 3 kwartale 2005 roku wg MSR

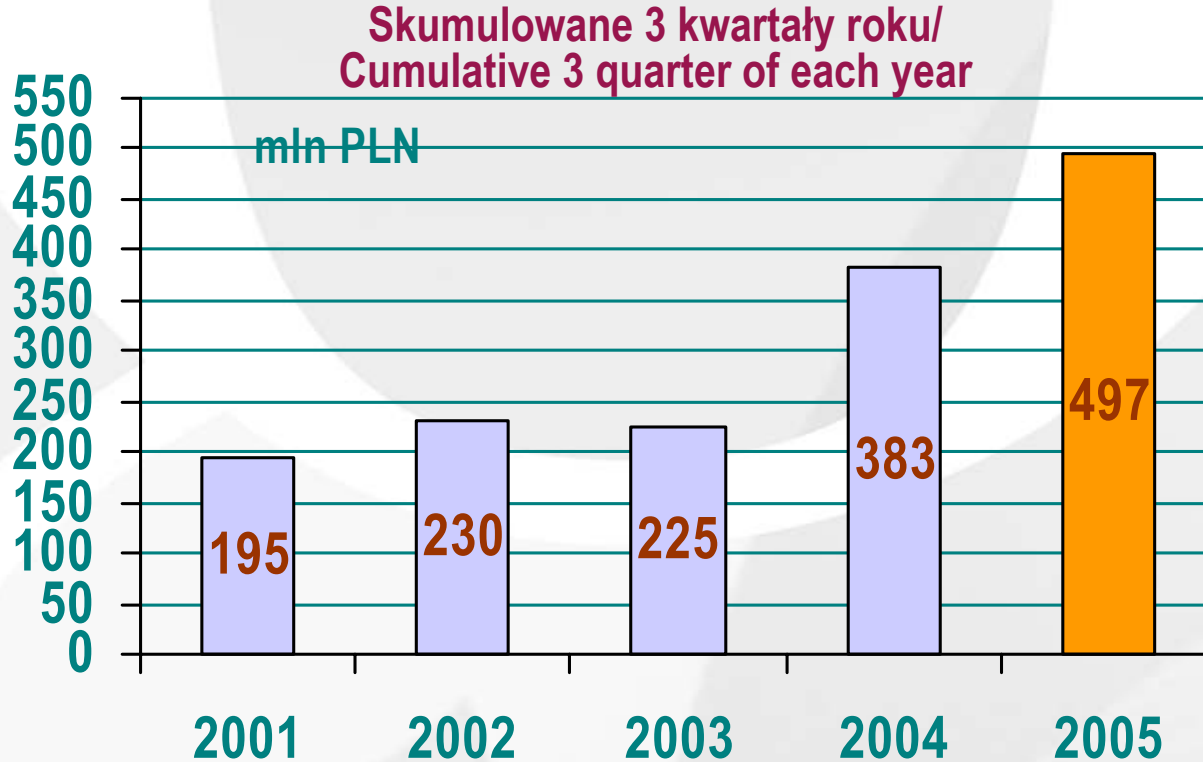
IAS 3rd quarter 2005 financial results

citibank handlowy

Globalne standardy. Lokalne rozwiązania.

Rekordowy zysk netto

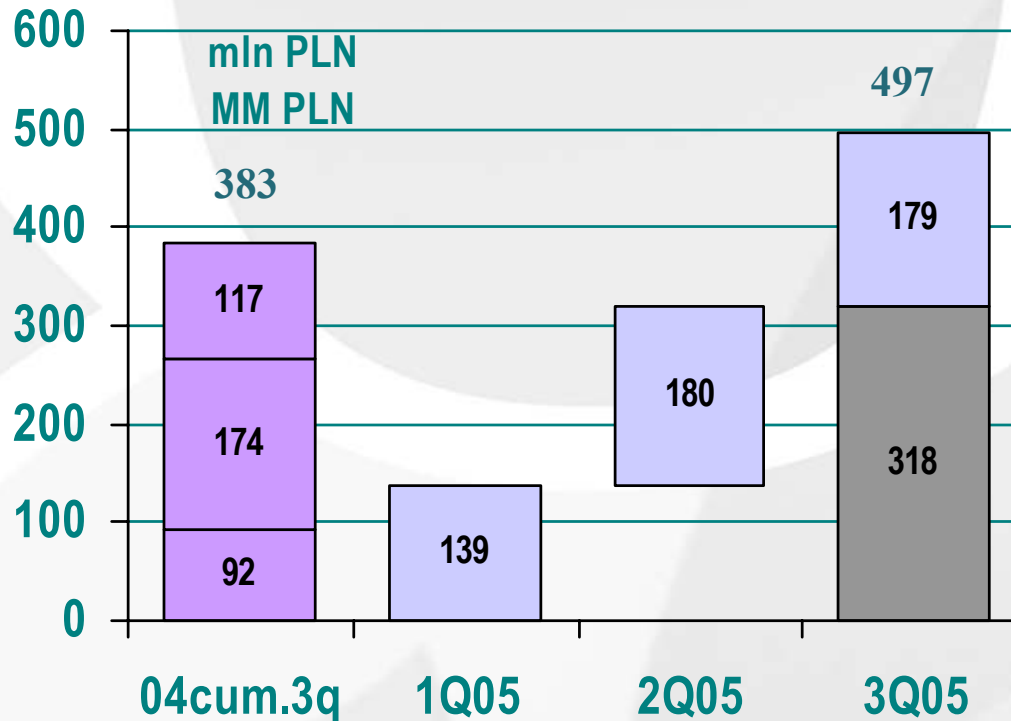
Record high net income



- Rekordowy wynik finansowy netto od momentu fuzji osiągnięty po 3 kwartałach
- The highest net income since the merger achieved after 3 quarters

Kolejny kwartał dobrych wyników

Consecutive quarter of good results



- ❑ Wynik III kwartału 2005 lepszy od oczekiwanego przez rynek (PLN 145 mln)
- ❑ Kolejny kwartał dobrych wyników - niższe koszty i ograniczone odpisy na ryzyko kredytowe
- ❑ III quarter 2005 net profit better than market expectations (PLN 145 MM)
- ❑ Consecutive quarter of good results – lower expenses and limited credit risk provisions

Źródło: Sprawozdania finansowe Banku, dane w mln PLN

Rachunek Zysków i Strat

Profit & Loss Account

mln zł

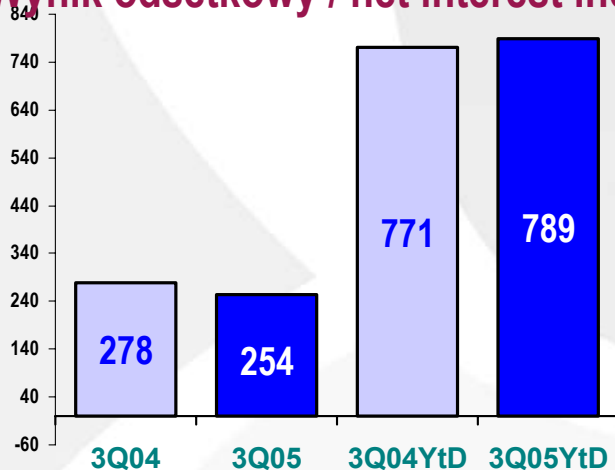
PLN MM

	3Q05	3Q04	Zmiana Change %	3Q05 Narast. Cumul.	3Q04 Narast. Cumul.	Zmiana Change %	
Wynik z tytułu odsetek	254.4	277.9	(8.4%)	788.6	771.1	2.3%	Net interest income
Wynik z tytułu prowizji	155.9	128.9	21.0%	440.5	403.4	9.2%	Net fee and commission income
Wynik z tytułu różnic kursowych	67.6	45.8	47.6%	272.5	279.6	(2.6%)	Foreign Exchange income
Wynik na operacjach finansowych	69.8	29.3	138.4%	184.4	1.9	n.m.	Result on financial instruments
Pozostałe przychody operacyjne	52.5	33.7	56.0%	101.0	94.4	7.1%	Other operating revenue
Wynik na działalności operacyjnej	600.4	515.6	16.4%	1,789.1	1,559.4	14.7%	Revenue
Koszty działania banku	(342.1)	(324.8)	5.3%	(1,038.2)	(964.4)	7.7%	Total operating expenses
Amortyzacja majątku	(34.6)	(34.6)	0.2%	(104.6)	(107.3)	(2.5%)	Depreciation
Różnica wartości rezerw i aktualizacji	25.7	3.7	586.8%	42.7	5.0	751.4%	Movements in provisions
Wynik na pozostałej działalności	(18.5)	(9.4)	96.5%	(56.8)	(13.8)	310.5%	Result on other activities
Wynik finansowy brutto	230.8	150.5	53.3%	632.2	479.0	32.0%	EBIT
Podatek dochodowy	(52.2)	(33.8)	54.2%	(135.3)	(96.2)	40.6%	Corporate tax
Zysk (strata) netto	178.6	116.7	53.1%	496.9	382.8	29.8%	Net profit

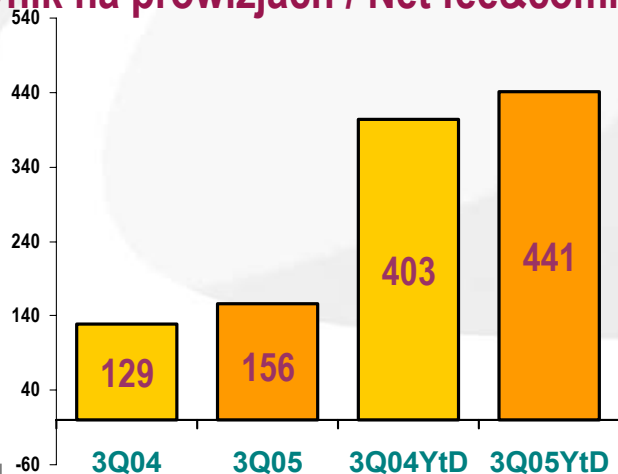
Źródło: Sprawozdania finansowe Banku, dane w mln PLN
Source: Bank's Financial Disclosures, data in MM PLN

Wzrost przychodów pozaodsetkowych

Wynik odsetkowy / net interest income



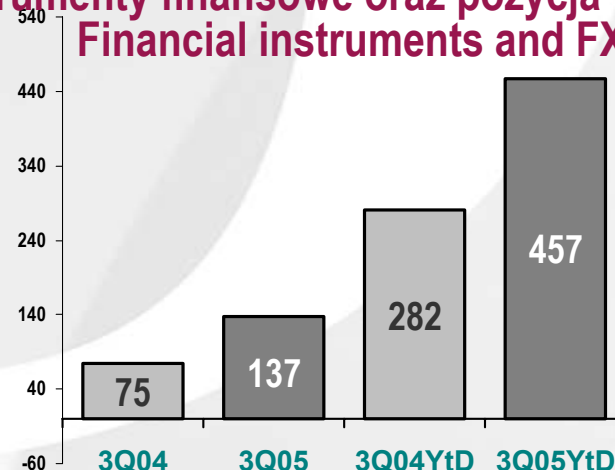
Wynik na prowizjach / Net fee&commissions



Źródło: Sprawozdania finansowe Banku, dane w mln PLN
Source: Bank's Financial Disclosures, data in MM PLN

Non-interest income increase

Instrumenty finansowe oraz pozycja wymiany Financial instruments and FX



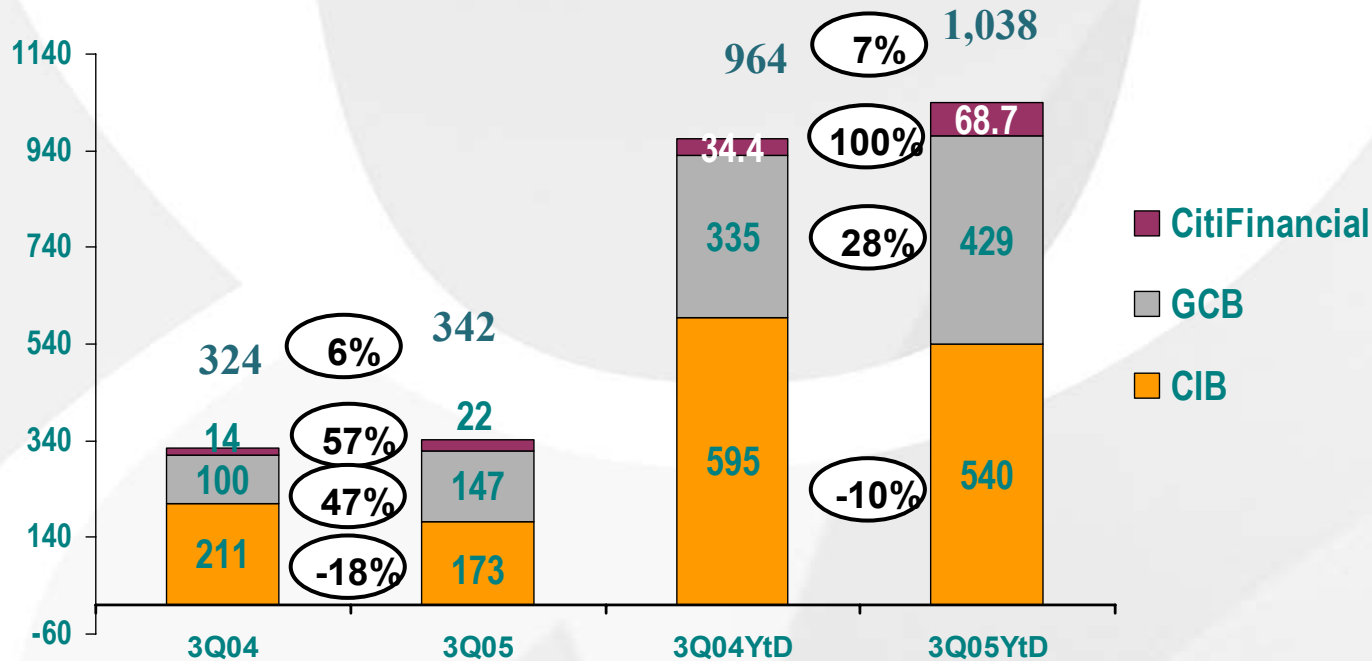
- Wzrastający udział przychodów prowizyjnych wobec niskiej dynamiki przychodów odsetkowych
- Zmienność na rynkach finansowych oraz wzrost popytu na instrumenty zabezpieczające przekładają się na wzrost przychodów
- Fees and commissions income increasing share versus leveled off interest income
- Financial markets volatility and growing demand for hedging generate revenue growth

citibank handlowy

Globalne standardy. Lokalne rozwiązania.

Ekspansja z dyscypliną kosztów





Expansion but with cost discipline



- ❑ Kontrola kosztów w części korporacyjnej
- ❑ Wyższe koszty generowane przez ekspansję części detalicznej i CitiFinancial
- ❑ Corporate segment costs under control
- ❑ Higher costs due to expanding retail and CitiFinancial segment

Wzrost efektywności i rentowności kapitału

Increase in capital return and efficiency

Wskaźnik	2004 FY	3Q05YtD		Ratio
Zwrot na kapitale*)	8,1%	11,6%		Return on Equity*)
Zwrot na aktywach*)	1,4%	2,0%		Return on Assets*)
Koszty/ Dochody	71,9%	66,9%		Cost / Income
Współczynnik Wypłacalności	19,56%	13,42%		Capital Adequacy Ratio

*) Wskaźnik zannualizowany, Annualised Ratio

Wyższe przychody i dyscyplina kosztów

Bankowość Komercyjna i Inwestycyjna

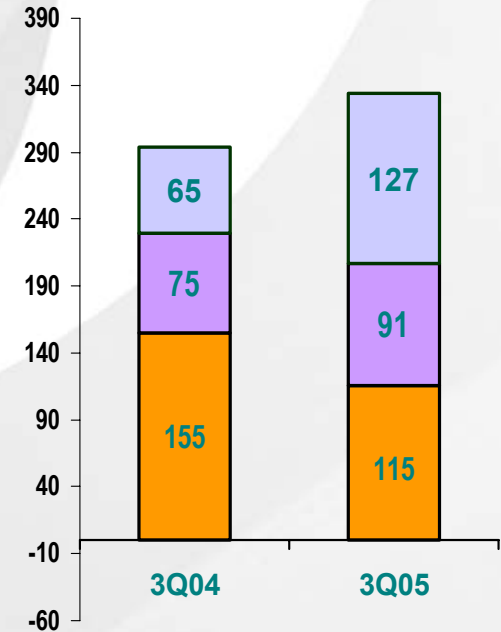
Higher revenue with cost discipline

Corporate and Investment Bank

	% zmiana % change			Narast. Cumul.		% zmiana % change	
	3Q05	3Q04		3Q05	3Q04		
Wynik na działaln. Bank.	378	325	16%	1,144	1,022	12%	Revenue on banking activity
Koszty działania Banku i	(208)	(244)	-15%	(653)	(697)	-6%	General expenses and
Rezerwy	36	6	510%	71	4	1564%	Provisions
Zysk brutto	206	87	138%	562	329	71%	Gross profit

Wybrane linie Rachunku wyników, dane w mln PLN
Selected P&L lines, data in MM PLN

- Niższy wynik odsetkowy spowodowany mniejszym portfelem obligacji skarbowych oraz spadkiem portfela kredytowego przy spadających stopach procentowych.
- Przychody prowizyjne poprawione dzięki działalności maklerskiej i powierniczej
- Dobry wynik na odsetkowych instrumentach pochodnych oraz aprecjacja złotego poprawiają wynik z pozycji wymiany
- Lower interest income driven by lower T-bonds portfolio and lower loan portfolio in the decreasing interest rates environment
- Fee income increased thanks to brokerage and custody
- Good result on interest derivatives and zloty appreciation amending fx results



- Wynik na operacjach fin.
Result on financial oper.
- Wynik na prowizjach
Fee Result
- Wynik odsetkowy
Interest Result

Osiągnięcia w 3 kwartale 2005

Bankowość Komercyjna i Inwestycyjna

Bankowość Transakcyjna Transaction Services

- ❑ Inicjatywa „Handluj z Nami” – kompleksowa oferta dla podmiotów handlowych
- ❑ Wprowadzenie rachunku powierniczego
- ❑ Karty zasiłkowe Miejskich Ośrodków Pomocy w Łodzi i Białymstoku
- ❑ „Trade with us” initiative – complex offer for trade companies
- ❑ Implementation of escrow account
- ❑ Social aid pre-paid cards for Łódź and Białystok municipal organizations

Rynki kapitałowe i Bankowość korporacyjna Capital markets and banking

- ❑ Pozycja lidera DMBH, 20% udziału w obrocie akcjami
- ❑ Obligacje 400 mln PLN dla klienta z branży papierniczej, obligacje dla klienta branży spożywczej – 250 mln PLN i utrzymanie wiodącego udziału Banku w rynku emisji krótkoterminowych papierów dłużnych - 22,5%
- ❑ Dobre wyniki handlu opcjami walutowych i sprzedaży Depozytów Powiązanych z Rynkiem
- ❑ 22% udział w obrocie instrumentami dłużnymi
- ❑ Dominant position of Brokerage, 20% share in volume of stock trading
- ❑ PLN 400 MM bonds issue for paper processing client, PLN 250 MM bonds issue for food processing client, sustained leading position in short term debt issuance – 22,5% market share
- ❑ Good results on fx options and sales in Market Linked Deposits
- ❑ 22% market share in debt instruments trading

Achievements in 3 Q 2005

Corporate and Investment Bank

Wyniki w 3 kwartale 2005

Bankowość Detaliczna

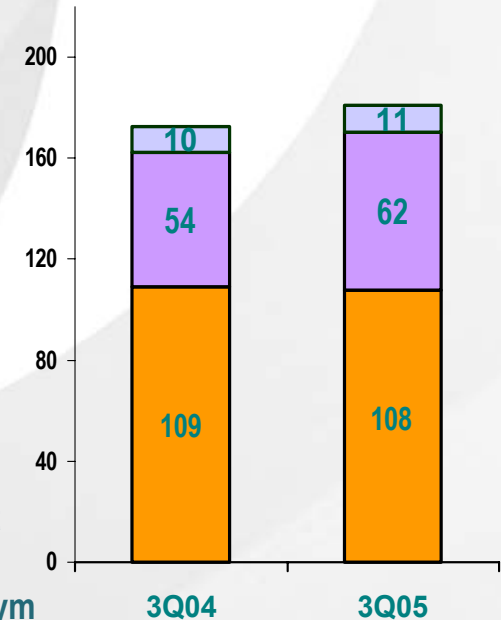
	% zmiana % change			Narast. Cumul.		% zmiana % change	
	3Q05	3Q04		3Q05	3Q04		
Wynik na działaln. Bank.	185	176	5%	557	522	7%	Revenue on banking activity
Koszty działania Banku i	(161)	(111)	45%	(470)	(368)	28%	General expenses and
Rezerwy	(5)	(1)	237%	(16)	3	-690%	Provisions
Zysk brutto	19	63	-70%	71	156	-54%	Gross profit

Wybrane linie Rachunku wyników, dane w mln PLN
Selected P&L lines, data in MM PLN

- Porównywalny poziom wyniku odsetkowego w wyniku obniżenia oprocentowania kart kredytowych podnoszącego konkurencyjność oferty
- Wzrost przychodów prowizyjnych dzięki produktom ubezpieczeniowym i inwestycyjnym
- Wyższe koszty w wyniku kontynuacji rozwoju kanałów dystrybucji, w tym wyższego zatrudnienia w obszarze sprzedaży, a także rezerwy na odprawy w ramach zwolnień grupowych
- Similar level of interest income due to credit cards repricing, which made the offer more competitive
- Increase in fees and commissions thanks to insurance and investment products
- Higher costs due to continued distribution channels expansion, including higher staffing in sales area and provisions for group lay-offs severances

Results in 3 Q 2005

Consumer Bank



- Wynik na operacjach fin.
Result on financial oper.
- Wynik na prowizjach
Fee Result
- Wynik odsetkowy
Interest Result

Źródło: Sprawozdania finansowe Banku, dane w mln PLN
Source: Bank's Financial Disclosures, data in MM PLN

Osiągnięcia Banku w 3 kwartale 2005

Bankowość Detaliczna

Karty Kredytowe Credit Cards

- ❑ 565 tys. kart kredytowych Citibank na rynku
- ❑ Rozszerzenie kryteriów rynku docelowego
- ❑ 565 thousand credit cards on the market
- ❑ Broadened target market criteria

Bankowość detaliczna Retail banking

- ❑ Rekordowy poziom udzielonych kredytów
- ❑ Dodatkowe opcje ubezpieczeniowe w pakietach do kredytów
- ❑ Nowy plan systematycznego oszczędzania z funduszami inwestycyjnymi
- ❑ Record high loan acquisition
- ❑ Additional insurance products bundled to loans
- ❑ New systematic saving plans with investment funds

Bank's Achievements in 3 Q 2005

Consumer Bank



Dodatni wynik w 3 kwartale 2005

Results in black in 3 Q 2005

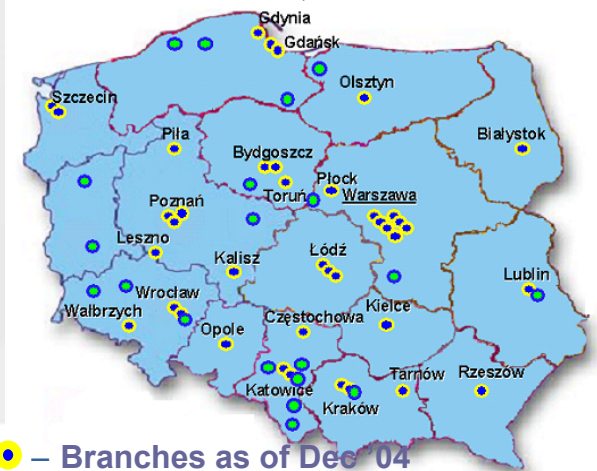
CitiFinancial

	% zmiana % change			Narast. Cumul.		% zmiana % change	
	3Q05	3Q04		3Q05	3Q04		
Wynik na działaln. Bank.	33	15	118%	81	31	163%	Revenue on banking activity
Koszty działania Banku i	(22)	(14)	62%	(70)	(35)	99%	General expenses and
Rezerwy	(5)	(1)	670%	(13)	(2)	584%	Provisions
Zysk brutto	5	1	n/m	(1)	(6)	n/m	Gross profit

Wybrane linie Rachunku wyników, dane w mln PLN
Selected P&L lines, data in MM PLN



Sieć oddziałów, Branch network



- – Branches as of Dec '04
- – Branches for Sep '05

- Dalszy rozwój sieci oddziałów - 4 nowe placówki
- Dodatni wynik brutto za 3 kwartał 2005 roku mimo inwestycji
- Further branch network expansion – 4 new outlets
- 3 quarter 2005 net results in black despite investments

Źródło: Sprawozdania finansowe Banku, dane w mln PLN
Source: Bank's Financial Disclosures, data in MM PLN

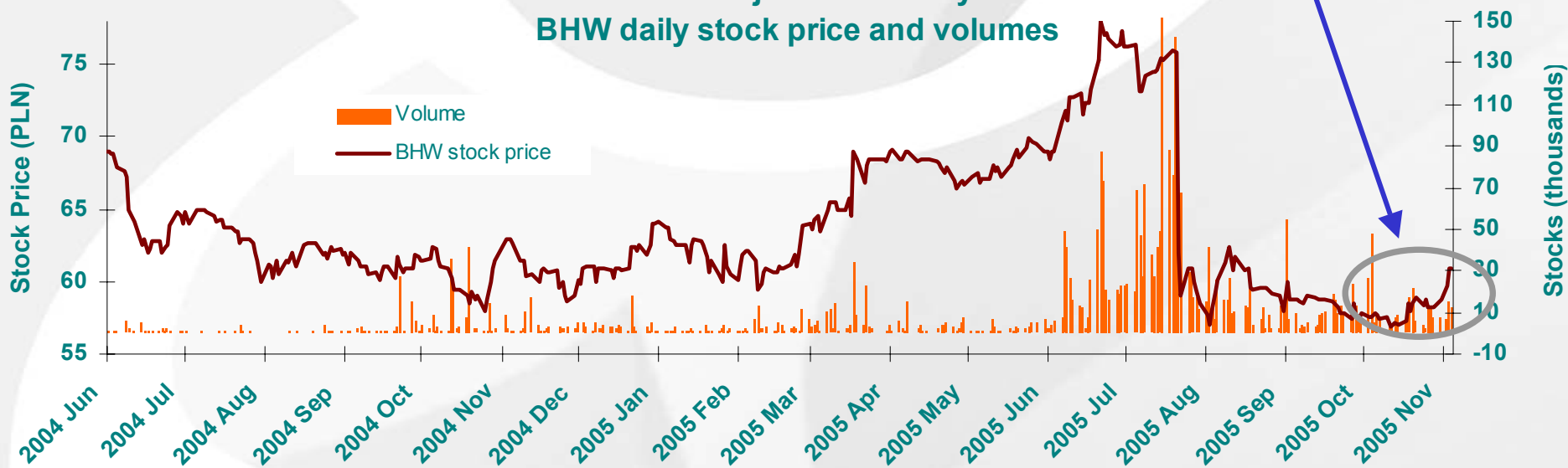
citibank handlowy
Globalne standardy. Lokalne rozwiązania.

Dobre wyniki przekładają się na kurs akcji

Share price reflects good results

Investorzy zaczynają doceniać dobre wyniki i stabilny wzrost Banku
Investors start to appreciate good results and sustainable growth

Kurs akcji BHW i obroty
BHW daily stock price and volumes



Relacje inwestorskie

Investor Relations

Sławomir Sikora,
Prezes Zarządu
President of the Management Board

Lidia Jabłonowska-Luba,
Członek Zarządu, Dyrektor Finansowy
Management Board Member, CFO

Bartłomiej Brzeziński, Katarzyna Otko-Dąbrowska
Zespół Relacji z Inwestorami
Investor Relations

citibank handlowy
Bank Handlowy w Warszawie S.A.
Ul. Senatorska 16
00-923 Warszawa
Polska
Tel. +48 (22) 657 72 00

www.citibank.pl
RelacjeInwestorskie@citigroup.com

citibank handlowy
Globalne standardy. Lokalne rozwiązania.